

YURT DIŞI HİZMET VERME SÜRECİMİZ

Misyonumuz

Önceliğimiz yurt dışında **büyüme vizyonu ve iş stratejisi olan firmalara** danışmanlık hizmeti vermektir. Şirket kurma aşamalarından sonra da **MHR & Partners (Mühür Yeminli Müşavirlik A.Ş.)** güvencesiyle hizmetlerimizin kesintisiz devam etmesine özel önem veriyoruz. Güvenli liman olma ve sürdürülebilir hizmetler sunma temel misyonumuzdur.

Avrupa Birlięi, Avrupa ülkelerine yıllık 100 milyar Euro üzerinde proje desteği sağlıyor. Türkiye'ye tahsis edilen tutar yıllık yaklaşık 1 milyar Euro'dur. Küresel büyüme ile fırsatlar da sürekli değişiyor. Fırsatlar hazır olanları bekler. Dięer yandan olası bir bölgesel ekonomik kriz veya riskler baş gösterdiğinde alternatif çıkış yollarına hazırlıklı olmak önem arz ediyor. Her durumda siz müşterilerimizi uluslararası piyasalara güvenli bir şekilde taşımak ve küresel iş fırsatlarıyla buluşturmak için buradayız. Dünyanın en ücra yerinde dahi olsa sizlerin büyümeye ve gelişmeye yönelik iş planlarına **köprü olmak** istiyoruz.

Neden MHR & Partners?

MHR & Partners olarak dünyada [33'ten fazla ülkede](#) doğrudan veya dolaylı olarak aktifiz. Hedefimiz 10 yılda 100 ülkede faaliyet göstermektir. Şu anda şirket kurma, oturma izni alma, mali – finansal başta olmak üzere yurt dışındaki tüm işlemler için uçtan uca danışmanlık ve destek hizmetleri sunuyoruz.

MHR & Partners olarak tüm süreç boyunca **“dürüst davranış”, “doğru ve zamanında bilgilendirme”, “fahiş fiyat vermeme”, “zamanında destek”, “ulaşılabilir olma”, “açık iletişim”, “etkili takip” ve “hızlı sonuçlandırma”** ilkelerine göre hareket ederiz.

Bizi farklı kılan hususlar:

- Köln'de ofisimizin bulunması ve Avrupa merkezli yapılanmamız,
- Kendi ülkelerinde ticari itibarı yüksek ve uzun yıllara dayalı deneyime sahip partnerlerle çalışmak
- Kolay ulaşılabilir olmak ve açık iletişim

- Doğru fiyatlama ve öngörülebilir olmak
- Hızlı ve sonuç odaklı çalışmak

Hizmet Verdiğimiz Müşteri Segmenti

Henüz Türkiye’de kurulu bir şirketi olmayıp yurt dışına açılmak isteyen kişiler hizmet verme segmentimiz içinde **bulunmamaktadır.**

Yurt dışı hizmetlerimizi sunduğumuz müşterilerde aradığımız özellikler:

- Türkiye’de halihazırda bir şirketi olup yurt dışı pazarlara açılmak isteyen
- Büyüme vizyonu ve iş stratejisi olan
- Yurt dışına açılma konusunda ciddi ve kararlı olan

Yurt Dışı Hizmetlerimizin Özet Tablosu

Hizmet Türü	Açıklama
Şirket Kurma	Ülke koşullarına göre 20 - 45 gün sürmektedir.
Vergi Danışmanlığı (yurt içi ve yurt dışında)	1 yıllık sözleşme ile.
Adres Tesis Etme / Şube Kurma / Ofis Açma / Depo Tutma	
Oturum Hizmeti	1-3-5 yıllık kademeli olarak veriliyor.
Muhasebe Ücreti (Temel)	Ciroya göre değişir
Piyasa Araştırması ve Fizibilite Hizmeti	İçeriğe göre
Danışmanlık Hizmeti (Saatlik)	
Toplantı Hizmeti (Saatlik)	
Bordrolama Hizmeti (Aylık ve Kişi Başı)	

Hizmet Sürecimizin İşleyişi

Hizmet verme sürecimizin 5 ana aşaması bulunmaktadır:

- 1) Ön görüşme
- 2) Toplantı ve bilgi paylaşma
- 3) Teklif verme
- 4) Sözleşme imzalama
- 5) Sözleşme sonrası

1. Ön görüşme

MHR & Partners yatırım uzmanı, firmamız ve hizmet sürecimiz hakkında size telefonda kısaca bilgi verir. Talep ettiğimiz evrakların listesini ve hizmet sürecimizin işleyişini anlatan bir dokümanı e-posta yoluyla size gönderir.

2. Toplantı ve bilgi paylaşma

Toplantı süreci, müşterinin şirket banka hesabımıza 50 EUR + KDV yatırması ile başlar. **Sözleşme imzalanmasından sonra bu tutar sözleşme hizmet bedelinden mahsup edilir.** Sözleşme imzalanmazsa müşteriye iade edilmez. Bu ücretin alınmasındaki amacımız yoğun müşteri talebi nedeniyle yurt dışına açılma konusunda kararlı ve ciddi firmalara daha kaliteli zaman ayırmaktır.

Bu aşamada şirket merkezimizde yüz yüze görüşmeyle veya bir online toplantı yoluyla sizin ihtiyaç, beklenti ve yurt dışına açılma planlarınızı dinleriz. Yurt dışı deneyimlerimiz, hizmetlerimiz, süreçler ve ücretlendirme hakkında bilgi paylaşımlarında bulunuruz. Planlanan toplantı süresi 45 dakikadır.

3. Teklif hazırlama

Toplantı aşamasından sonra talep etmeniz durumunda yatırım uzmanımız teklif hazırlar ve size e-posta yoluyla gönderir. İhtiyaç halinde teklif detaylarıyla ilgili online bir görüşme daha yaparız.

4. Sözleşme imzalama

Üzerinde mutabık kalınan teklife e-posta yoluyla uygunluk vermeniz durumunda yatırım uzmanımız sözleşme taslağını size iletir. Sözleşme metni üzerinde karşılıklı

müzakerelerle mutabık kalındıktan sonra 2 nüsha halinde sözleşme tanzim ederiz ve imzalarız.

5. Sözleşme sonrası

Gerekli vekaletnamelerin tanzim edilmesi, evrakların hazırlanması ve kısmi ön ödemelerin yapılması sonrasında yurt dışındaki tecrübeli partnerimiz, ilgili ülke mevzuatlarına uygun olarak Noter, Ticaret Sicili ve Sulh Hukuk Mahkemelerinden randevuları alır, her türlü hukuki işlemleri yürütür, takip eder ve sözleşmede bahsedildiği şekilde sonuçlandırır.

MHR & Partners sözleşme sonrasında hizmet sürecinin yönetilmesinde her aşamada aktif olacak ve işin sonuçlandırılmasında destek olacaktır.